



HQ Equita

HQ Equita, seit fast drei Jahrzehnten Partner für mittelständische Unternehmen in der DACH-Region, wurde von goetzpartners beim Erwerb der Mehrheit an EBERTLANG, einem Value-Added Software Distributor, unterstützt.

hqequita.com | ebertlang.com

CHALLENGE

- **Positionierung als Frontrunner im Bieterprozess**
- **Einhaltung des Prozessplans innerhalb kurzem Zeitfenster**
- **Gemeinsame Equity Story über starke Marktposition hinaus**

SOLUTION

HQ Equita entschied sich aufgrund des integrierten Angebots der Transaction Advisory Group (Beratung zu M&A, Commercial Due Diligence und Debt Advisory) für goetzpartners.

Durch goetzpartners tiefgreifende Industrieexpertise im TMT-Bereich und das Deal-Know-How in Kombination mit dem frühzeitig begonnenen CDD Prozess, waren bereits zum Zeitpunkt des indikativen Angebots alle kommerziellen Fragestellungen zu Geschäftsmodell, Markt und Wettbewerb beantwortet.

Dank dieser Basis konnte sich HQ Equita als Frontrunner positionieren. Bereits direkt nach dem indikativen Angebot wurden exklusive Verhandlungen aufgenommen.

goetzpartners agierte als zentraler Koordinator zwischen HQ Equita und den verschiedenen Due Diligence Teams (Commercial, Financial, Tax und Legal), wodurch die Confirmatory Due Diligence parallel zu den Verhandlungen im vorgegebenen Zeitplan abgeschlossen werden konnte. Zusätzlich stellte das goetzpartners Debt Advisory Team eine optimale Finanzierungsstrategie auf. Neben einer angemessenen Fremdkapitalhöhe wurden äußerst attraktive Konditionen und hohe Flexibilität mit der finanzierenden Bank verhandelt.

RESULT

- **Vernetzung von M&A, CDD und Debt Advisory Services**
- **Exklusive Verhandlungsposition**
- **Abschluss innerhalb drei Wochen nach Beginn der Due Diligence**

“ Das Team von goetzpartners hat uns mit der Kombination aus integrierten Transaction Advisory Services und tiefgreifendem Industriewissen überzeugt. Auch die zentrale Koordination aller Due Diligence Einheiten durch goetzpartners hat entscheidend zu unserer Positionierung während des gesamten Kaufprozesses beigetragen. ”



FLORIAN WIEMKEN
Partner, HQ Equita

HQ Equita

THE CORE EXPLORED

HQ Equita entwickelte gemeinsam mit goetzpartners eine Frontrunner-Strategie, um seine Position im Verkaufsprozess von EBERTLANG zu stärken. Ziel war es, im kompetitiven Rennen um den Value-Added Software Distributor die Inhalte und Fakten gezielt aufzubereiten, eine schnelle Durchführung zu gewährleisten und dadurch das Management und Verkäufer zu überzeugen.

HQ Equita entschied sich aufgrund des integrierten Angebots der Transaction Advisory Group (Beratung zu M&A, Commercial Due Diligence und Debt Advisory), verbunden mit entsprechender Industrieexpertise im TMT-Bereich, für goetzpartners.

Auch mithilfe dieser One-Stop-Shop Lösung konnte sich HQ Equita inhaltlich und prozessual behaupten. Durch goetzpartners tiefgreifende Industrieexpertise und das Deal-Know-How in Kombination mit dem frühzeitig begonnenen CDD Prozess, waren bereits zum Zeitpunkt des indikativen Angebots alle kommerziellen Fragestellungen zu Geschäftsmodell, Markt und Wettbewerb beantwortet. Dank dieser Basis konnte sich HQ Equita als Frontrunner positionieren. Bereits direkt nach dem indikativen Angebot wurden exklusive Verhandlungen aufgenommen.

goetzpartners agierte als zentraler Koordinator zwischen HQ Equita und den verschiedenen Due Diligence Teams (Commercial, Financial, Tax und Legal), wodurch die Confirmatory Due Diligence parallel zu den Verhandlungen im vorgegebenen Zeitplan abgeschlossen werden konnte. Zusätzlich stellte das goetzpartners Debt Advisory Team eine optimale Finanzierungsstrategie auf, welche auf das stark wachsende Unternehmen zugeschnitten war und auf großes Interesse bei den Finanzierungspartnern stieß. Neben einer angemessenen Fremdkapitalhöhe wurden äußerst attraktive Konditionen und hohe Flexibilität mit der finanzierenden Bank verhandelt.

Somit trug goetzpartners entscheidend dazu bei, den Kaufprozess innerhalb einer besonders kurzen Periode – drei Wochen ab Beginn der Due Diligence – abzuschließen. HQ Equita konnte im März 2019 erfolgreich die Mehrheit an EBERTLANG von den bisherigen Gesellschaftern unter Rückbeteiligung des Managements übernehmen.